

Streuli Technologies AG ist ein etabliertes, mittelständiges Schweizer Traditionsunternehmen im Raum Zürich. Seit der Gründung 1976 durch Walter Streuli sen. stehen die Ansprüche der Kunden im Zentrum unserer Aktivitäten.

Wir sind ein innovatives, zukunftsorientiertes Unternehmen, sowie ein kompetenter Partner in der Werkzeugbranche. Wir vertreiben hochwertige Zerspanungswerkzeuge von renommierten Herstellern aus der ganzen Welt.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir nach Vereinbarung eine/n

Techn. Verkaufsberater/in im Außendienst

In der Region Mittelland / Bern sowie in der Westschweiz.

Sie bringen mit:

Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Polymechaniker, idealerweise mit kaufmännischer Weiterbildung)

Außendienst Erfahrung in der Werkzeugindustrie von Vorteil.

Selbstständige und Lösungsorientierte Persönlichkeit

Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und im Markt erfolgsorientiert zu arbeiten

Computer Anwenderkenntnisse, Excel, Word

Muttersprache: Deutsch, Französisch, sowie Englisch von Vorteil

Aufgabenbereich:

Betreuung und Beratung bestehender Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet

Akquise von Neukunden

Planung und Durchführung von Verkaufsfördernden Aktionen

Selbständiges Führen von Preisverhandlungen

Analysieren von Kundenbedürfnissen

Durchführung von Zerspanungsversuchen

Projektmanagement Aufgaben

Abwicklung der Aufträge im ERP-System

Wir bieten:

Selbständiges Arbeiten mit viel Handlungsspielraum

80% Außendienst, 20% Büro / Homeoffice

Regelmäßige Produktschulungen und Verkaufstrainings

Arbeiten in einer angenehmen familiären Atmosphäre

Lukrative Anstellungsbedingungen (5 Wochen Ferien, gute Sozialleistungen usw.)

Geschäftsfahrzeug



Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freut sich Herr Walter Streuli sen. auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an w.streuli@streuli-techno.ch